

DE STORMVASTE ADVOCAAT

Als er juridisch gezien iemand gepokt en gemazeld is in de watersportbranche, dan is het mr. Ivo M.F. van Emstede. Met inmiddels meer dan 25 dienstjaren op het log is er bijna niemand die hem niet kent. Het is dan ook niet verwonderlijk dat hij wordt gezien als 'de HISWA-advocaat'.

Goed beschouwd is het helemaal niet zo frappant dat Van Emstede in één adem wordt genoemd met HISWA. Hij is per slot van rekening een van de grondleggers van maar liefst 13 sets HISWA Algemene Voorwaarden. Voorwaarden die leden tot op de dag van vandaag gebruiken.

De gespecialiseerde raadsman maakt gebruik van een uitgebreid netwerk van specialisten waaronder zijn eigen cliënten, gerenommeerde jachtbouwers en nautische experts. In combinatie met een kwart eeuw specifieke branche-ervaring laat hij zich geen knollen voor citroenen verkopen. Toch maakt hij telkens opnieuw een grondige afweging. "Als ik de kans op succes inschat op minder dan 50%, of als het financiële belang te gering is om een (kostbare) procedure te rechtvaardigen, dan raad ik mijn cliënt vrijwel altijd af om zo'n procedure te starten en gaan we voor de onderhandeling," aldus de stormvaste advocaat.

Daarnaast is Van Emstede al meer dan 25 jaar HISWA Partner in Business. De ervaren raadsman weet nog goed hoe hij in het vak verzeild raakte. "Ik werd gevraagd om een lezing te houden voor een HISWA-sectie in het wegrestaurant Akersloot. Het onderwerp van mijn lezing was 'Experiment incasso in kort geding'. Een experiment waaraan ik als enige advocaat mocht deelnemen. Tot mijn niet geringe verbazing kreeg ik een dag later maar liefst twaalf telefoontjes van nieuwe relaties in de watersportbranche." Kennelijk werden Van Emstede's inspanningen op prijs gesteld, want nog geen jaar later kreeg hij een belletje van HISWA Vereniging: "De laatste tijd komen wij uw naam dikwijls tegen bij onze leden. Zou u misschien iets voor óns kunnen doen?" HISWA bleek op dat moment bezig met het herschrijven van haar algemene voorwaarden in verband met het Nieuw Burgerlijk Wetboek. Tussen Van Emstede en HISWA Vereniging werd de afspraak gemaakt dat hij zijn werkzaamheden verrichtte tegen een sterk gemodereerd uurtarief in combinatie met exclusiviteit. Dit laatste zou betekenen dat



HISWA Vereniging Van Emstede telkens zou recommeren.

MEMORIE VAN TOELICHTING

"Omdat ik toentertijd niet veel méér wist dan dat een boot drijft, heb ik HISWA verzocht om per sectie een commissie samen te stellen van HISWA-ondernemers. Ik wilde uitvinden met welke specifieke problemen zij te maken hadden. En zo kwamen de eerder genoemde 13 sets algemene voorwaarden tot



stand. Tijdens een groots opgezette ledendag mocht de nieuwbakken nautisch advocaat in Amsterdam RAI de verse spelregels presenteren voor een gezelschap van zo'n 400 leden. "Uiteraard kon dit pas gebeuren nadat ik een en ander voor een kritisch SER-tribunaal - bestaande uit rechtsvertegenwoordigers van verschillende consumentenorganisaties - had moeten verdedigen," aldus Van Emstede. Van de tijdens dit tribunaal vastgelegde Memorie van Toelichting heeft Van Emstede gedurende zijn lange carrière nog veel plezier mogen beleven. En nog steeds. "Na deze presentatie werd ik eigenlijk automatisch betrokken bij veel disputen die optraden tussen leden en derden. Ik mag stellen dat de HISWA-voorwaarden, op slechts één kleine uitzondering na, in de rechtszaal nimmer nietig zijn verklaard." Het is dus niet zo verwonderlijk dat de portefeuille van Van Emstede voor 95% bestaat uit bootgerelateerde zaken. Hiermee weet hij zich op uitzonderlijke wijze te onderscheiden en staat zo vele ondernemers in de waterrecreatiebranche bij.

Van Emstede & Partners Advocaten

Prins Hendriklaan 29 (Garden Office)
1075 AZ Amsterdam
T 020 6759494
E imf@vanemstede.nl
I www.vanemstede.nl